



„Open for a new Job“

MACK MANUEL

KONTAKT

TELEFON:

+49 (0)8382 97 48 910
+49 (0) 152 056 546 79
Sulzenbergstraße 4
88131 Lindau

WEBSITE:

www.mack-beratung.de

E-MAIL:

manuel.mack@mack-beratung.de

SOZIALMEDIA PLATTFORMEN:



MITGLIEDSCHAFTEN:



Kompetenzprofil

Erfahrung

Als engagierter Projekt- und Verkaufsmanager mit über 20 Jahren Berufserfahrung bin ich es gewohnt, selbstmotiviert und zielorientiert zu arbeiten. Mein breites Spektrum an Erfahrungen in unterschiedlichen Branchen, kombiniert mit einem stetig wachsenden technischen Interesse, macht mich zu einem vielseitigen und verlässlichen Partner, sowohl für Kunden als auch für interne Teams. Die kooperative Zusammenarbeit mit Kunden und Kollegen und mein zielorientiertes Handeln sind für mich zentrale Erfolgsfaktoren, die ich auch in Ihrer Organisation gerne gewinnbringend einbringen möchte.

Meine Stärken

- ✓ Proaktive Gewinnung neuer Kunden inkl. Pflege bestehender Kundenbeziehungen
- ✓ Eigenverantwortliche Ausarbeitung von Verkaufsangeboten bis zu deren Verkaufsabschluss
- ✓ Laufende Beobachtung und Bewertung von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen
- ✓ Leistungsorientiertes und kaufmännisches Denken inkl. strategisches und konfliktreiches Handeln
- ✓ Auffassungsgabe neue Sachverhalte und Kundenbedürfnisse zu verstehen und maßgeschneiderte Lösungen auf Augenhöhe mit dem Kunden zu besprechen und Lösungsansätze darzustellen

Meine Highlights

- ✓ 20 Jahre Berufserfahrung im Projekt und Vertriebsgeschäft
- ✓ Erfahrung vorhandene Technologien in neuen Branchen und Märkten zu etablieren
- ✓ Marktbeobachtung und proaktive Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten zur Umsatzsteigerung und Verbesserung der Kundenbeziehungen in der DACH Region
- ✓ Umfangreiches Netzwerk in unterschiedlichen Branchen
- ✓ Funktions- und berufsübergreifende Qualifikationen im Anlagen- und Maschinenbau
- ✓ Mitwirkung zielgerichteter Markt- und Potenzialanalysen zur strategischen Vertriebssteuerung

Meine Motivation

- ✓ Prozesse nachhaltig optimieren und Umweltressourcen schonen
- ✓ Lust auf konstruktive Gespräche mit Kunden zu führen, um maßgeschneiderte Lösungen zu entwickeln und umzusetzen
- ✓ Entwicklungschancen analysieren und im Team strategische Maßnahmen zur Erreichung dieser Ziele erstellen und angehen
- ✓ Meine Erfahrungen zur Verfügung stellen, um stetig besser werden
- ✓ Im täglichen Business das Bestmögliche herausholen
- ✓ Bereitschaft zur kontinuierlichen Weiterbildung und zum Erwerb neuer technischer Kenntnisse

Mein Motto

Die besten Ideen entstehen meistens im persönlichen Gespräch
"The English version can be found on the back site"